

The 12th Experimental Social Sciences Conference in Japan

第 12 回 実験社会科学カンファレンス

日時 Date

2008 年 9 月 7 日 (日)

September 7th, 2008 (Sun)

会場 Location

東京工業大学 大岡山キャンパス 大岡山西地区 西9号館2階

デジタルホールおよびコラボレーションルーム

Ookayama Campus, Tokyo Institute of Technology (2-12-1 Ookayama, Meguro-ku, Tokyo,
152-8550, JAPAN) ([Access Map](#) and [Campus Map](#))

Ookayama West Area, Building #W-9, Digital Multi-purpose Hall and Collaboration Room

連絡事項 Remarks

- 1) 一般セッションの司会は、各セッションの始めの講演者をお願いします。
In each session except the invited speeches, the first speaker is asked to be the chair of the session.
- 2) 発表用コンピュータとして、マッキントッシュとウィンドウズを用意いたしますが、持参されたコンピュータを利用する事も可能です。
We prepare both a Macintosh computer and a Windows computer for presentations. Speakers can also use their own computers for presentations.

Program

Opening 9:50–10:00, Digital Multi-purpose Hall

Invited Speeches 10:00 – 12:00, Digital Multi-purpose Hall

10:00 – 10:40: Thomas Pfeiffer (Harvard University)

“Decision-making in research tasks with sequential testing”

10:40 – 11:20: Shinsuke Suzuki (Laboratory for Integrated Theoretical Neuroscience RIKEN Brain Science Institute)

"Neural basis of conditional cooperation"

11:20 – 12:00: David G. Rand (Harvard University)

"Winners don't punish"

Break 12:00–13:15

Session 1 13:15–14:05, Collaboration Room

Chair: Hideaki Kawabata (Kagoshima University)

13:15 – 13:40 : Hideaki Kawabata (Kagoshima University)

「美と欲望の発現に関わる前頭葉報酬系の役割: 神経美学と神経経済学の融合」

13:40 – 14:05 : Kenya Kura (Gifu Shotoku Gakuen University)

"Do female testosterone levels have influences on the distrust game,

the beauty contest game and risk-aversion?"

Break 14:05–14:15

Session 2 14:15–15:30, Collaboration Room

Chair: Mizuho Shinada (Hokkaido University)

14:15 – 14:40 : Mizuho Shinada (Hokkaido University)

「他者の利他性判断に一般的信頼と用心深さが及ぼす影響
信頼ゲームの参加者の動画を用いた検討」

14:40 – 15:05 : Nobuhiro Mifune (Hokkaido University)

「内集団バイアスの性差: 男性は女性よりも外集団に対して攻撃的か？」

15:05 – 15:30 : Hirofumi Hashimoto (Hokkaido University)

「内集団への利他行動と評判」

Break 15:30–15:40

Session 3 15:40–16:30, Collaboration Room

Chair: Naoko Nishimura (Shinshu University)

15:40 – 16:05 : Naoko Nishimura (Shinshu University)

“Reciprocal Behavior in First-Price and Dutch Auctions”

16:05 – 15:30 : Hirofumi Yamamura (Tokyo Institute of Technology)

”Do strategy-proof mechanisms work better than Nash mechanisms? An

experimental comparison”

Break 16:30–16:40

Invited Speeches 16:40 – 17:40, Digital Multi-purpose Hall

16:40 – 17:40 : Hideki Ohira (Nagoya University)

「感情的意思決定に伴う脳と身体の機能的関連」

“Functional association of brain and body underlying emotional decision
making”

Closing Address 17:40 – 17:45, Digital Multi-purpose Hall

Break 17:45–18:00

Evening Reception 18:00–20:00, Collaboration Room

Abstracts

Decision-making in research tasks with sequential testing (in English)

Thomas Pfeiffer
Harvard University
Email : pfeiffer@fas.harvard.edu

In a recent controversial essay, published by JPA Ioannidis in PLoS Medicine, it has been argued that in some research fields, most of the published findings are false. Based on theoretical reasoning it can be shown that small effect sizes, error-prone tests, low priors of the tested hypotheses and biases in the evaluation and publication of research findings increase the fraction of false positives. These findings raise concerns about the reliability of research. However, they are based on a very simple scenario of scientific research, where single tests are used to evaluate independent hypotheses. Here, we present computer simulations and experimental approaches for analyzing more realistic scenarios. In these scenarios, research tasks are solved sequentially, i.e. subsequent tests can be chosen depending on previous results. We investigate simple sequential testing and scenarios where only a selected subset of results can be published and used for future rounds of test choice.

Neural basis of conditional cooperation

(in English)

Shinsuke Suzuki

Laboratory for Integrated Theoretical Neuroscience,

RIKEN Brain Science Institute

Email: shinsuke@brain.riken.jp

How does cooperation among genetically unrelated individuals evolve? Recently, studies in biology, economics and psychology have reached the same conclusion that the cooperation is formed by conditional cooperators who cooperate only with former cooperators. In this study, to investigate the neural system underlying the conditional behavior, we scanned participants in prisoner's dilemma games using an fMRI. The results showed that: (i) participants cooperated more frequently with cooperative and neutral opponents than with noncooperative opponents; and (ii) the brain areas related to cognitive inhibition of prepotent responses (right dorsolateral prefrontal cortex) and negative emotion (anterior insula) showed greater activation especially when faced with noncooperative opponents. These results suggest that the conditional behavior is driven by the both cognitive and emotional inhibition of the motivation to cooperate with noncooperators, i.e., by the motivation to punish noncooperators.

Winner's don't punish

(in English)

David G. Rand

(joint with Hisashi Ohtsuki, Anna Dreber, Martin A. Nowak)

Harvard University, Program for Evolutionary Dynamics

Email: drand@fas.harvard.edu or rand.dave@gmail.com

We present experimental and theoretical results on the role of costly punishment in the evolution and maintenance of human cooperation. Previous work on punishment has focused on non-repeated, one-off encounters. However, most meaningful interactions are repeated, particularly in early human societies. Our behavioral experiments find that people who are willing to pay to punish defectors earn less than those who respond to defection with defection. Punishment provokes retaliation much more often than it causes a return to cooperation. Our theoretical models of the evolution of cooperation quantitatively reproduce human behavior in the lab, and suggest that regardless of parameter choice, evolution disfavors costly punishment in repeated interactions.

美と欲望の発現に関わる前頭葉報酬系の役割: 神経美学と神経経済学の融合
(in Japanese)

川畑秀明
鹿児島大学

Email: hidek@edu.kagoshima-u.ac.jp

喜びや幸福、満足感を得ることは人間性の基盤として重要な主観的感情である。喜びや満足感を得る対象は、金銭的報酬や欲しいものを得たときのような経済（消費）活動の場合もあれば、好きな音楽や絵画を鑑賞したり表現したりする芸術活動の場合もある。人間が芸術作品について美しさ／醜さを感じるときの脳内基盤、事物に対する欲求や望ましさの脳内基盤とは何か、を切り口として、美と欲望の発現に関わる前頭葉報酬系の役割について報告する。特に、判断する視対象のカテゴリに依存した脳活動（機能的分化）と、美や欲望を判断する際のそれぞれについての脳活動について明らかにする。また、美と欲望の判断に共通してみられる眼窩前頭前野と前部帯状回の活動について紹介する。これらをもとに、近年進展が目覚ましい神経美学と神経経済学の融合を図る。

Do female testosterone levels have influences on the distrust game, the beauty contest game and risk-aversion?

(in English)

Kenya Kura

Gihu - Seitokugakuen University

Email: kurakenya@gmail.com

Currently various research on neuroscientific foundations of economic decision makings is booming out. Among the most famous papers is the one presented in American Economics Review in 2005, in which Zak *et al.* reported that only male (but not female) players who received high distrust signals from the opponent players showed increases of their dehydro-testosterone levels.

Although dehydro-testosterone is chemically different from testosterone, the latter is easier to measure and the former is produced from the latter with the enzyme 5 alpha reductase. Therefore, besides reassuring results shown above, we predicted that, since testosterone is a hormone causing aggressive behaviors, even female testosterone levels may have some influences on the results of the beauty contest game and the degree of risk aversion.

Using female college students, our results show that 1. There is no relation between the distrust signals and receivers' testosterone levels, as was reported in Zak *et al.*, 2. Female players with higher testosterone levels reported lower beauty contest values, i.e., they are more conscious about others' strategies, 3. There is positive but not significant relation between testosterone levels and risk aversion, which is contrary to our initial prediction.

他者の利他性判断に一般的信頼と用心深さが及ぼす影響
信頼ゲームの参加者の動画を用いた検討
(in Japanese)

品田瑞穂

日本学術振興会特別研究員（P D） 北海道大学

Email: mizuho.shinada@gmail.com

一般的信頼（他者一般の信頼性の信念）の高い人は、騙されやすい「お人好し」ではなく、他者の信頼性についてより正確な判断を下すことが示されている（菊池・渡邊・山岸、1995）。それでは、高信頼者はどのような手がかりを用いて信頼性判断を行い、正確な判断を可能にしているだろうか。この問題に取り組むため、本研究は判断者と被判断者の間の相互作用を排し、非言語的手がかりのみを用いた場合にどの程度正確に利他性判断が可能であるかを検討した。具体的には、過去に信頼ゲームをプレイした参加者の動画を撮影し、その動画を無音声で実験参加者に見せ、動画人物の利他性の判断をさせた。実験結果から、1) ランダムよりは正確に他者の利他性を判断できること、2) 判断の正確さに対し、一般的信頼と用心深さの交互作用効果があった - 用心深さが高い人々の間でのみ、一般的信頼の効果があった - ことなどが明らかになった。

内集団バイアスの性差: 男性は女性よりも外集団に対して攻撃的か?
Sex Difference in In-group Bias: Is Male Aggressive towards
Out-group Members than Female?
(in Japanese)

三船恒裕
北海道大学、日本学術振興会
Email: mifune@lynx.let.hokudai.ac.jp

人々は、戦争や紛争に代表されるように、自分が所属する内集団に対しては協力的に行動し、自分が所属しない外集団に対しては攻撃的に行動するという内集団バイアス傾向を持つと言われる。実験室内に人工的に作られた最小条件集団を用いた実験研究によって、神・山岸（1997）は内集団バイアスが内集団への協力の結果として生じ、外集団への攻撃は生じないことを明らかにしている。一方、近年のいくつかの研究では性差に注目し、男性は男性の外集団に対して攻撃的に振舞うことを予測しているものがある。本研究では同性のみが実験に参加している状況を用いて神・山岸（1997）を追試し、男性同士でも外集団への攻撃は生じないことを示した。しかし、内集団への協力に関して神・山岸（1997）とは異なる結果も得られており、本発表ではこれらの結果を議論する。

内集団への利他行動と評判 (in English)

橋本博文
北海道大学

Email: hashimoto@lynx.let.hokudai.ac.jp

人間の利他行動が進化するためには、利他主義者が何らかの利益を得るための仕掛けが必要となる。近年、その仕掛けの一つとして「評判に基づく一般交換システム」が注目されており、利他行動と評判の関連性が指摘されている。本報告では、一般交換システムが機能する場である「集団」に着目し、内集団への利他行動を捉える上での評判の重要性を指摘する。具体的には、まず、最小条件集団状況における内集団への利他行動は、受け手と独裁者の双方が互いの所属集団を知っている（受け手に同じ集団である独裁者の行動が伝えられる）条件でのみ生じることを示す Yamagishi & Mifune (2008) の知見を紹介する。その上で、彼らの実験では内集団への利他行動が生じなかった、受け手が独裁者の所属集団を知らない条件でも、他者からの監視の手がかり（人の目を想起させる抽象画）を提示することで、内集団への利他行動が生じることを示す本研究の実験結果を紹介する。

Reciprocal Behavior in First-Price and Dutch Auctions

(in English)

Naoko Nishimura
Shinsyu University
Email: nnaoko@shinsyu-u.ac.jp

Under the independent private value model, it is well known that the theoretical equivalence between the first price sealed bid and descending price (Dutch) auctions is not supported in the laboratory experiments. We presents a complete information model of bidding in the first price sealed bid and descending price (Dutch) auctions, where potential buyers know the unit valuation of other bidders and behave reciprocally. Buyers may invite their rivals to the competition with relatively lower bids and consume greater joy when they win and know their rivals lose a potential surplus. The model predicts different bidding behavior between the two auction formats under both complete and incomplete information environment. We also present experimental evidence consistent with the model. In the complete information environment, both higher and lower value bidders bid lower than their values, and this tendency is stronger in Dutch auction. Our experiments in the incomplete information environment confirm the lower Dutch price which is previously documented in the literature.

Do strategy-proof mechanisms work better than Nash mechanisms? An experimental comparison

(in English)

Hirofumi Yamamura

(joint with Olivier Bochet, Tatsuyoshi Saijo, Toyoyaka Sakai, Takehiko Yamato)

JSPS Research Fellow / Tokyo Institute of Technology

Email: yamamura-h@soc.titech.ac.jp

Strategy-proofness, requiring that truth-telling is a dominant strategy, has been a central concept in the literature of mechanism design. Saijo, Sjostrom and Yamato (2007) show that this requirement has serious drawbacks in practice. They point out that many strategy-proof mechanisms have a Nash equilibrium that causes a socially undesirable outcome. Confronting such a fault of strategy-proof mechanisms, mechanism designers have gradually noticed Nash implementation of a strategy-proof rules.

In the division problem with single-peaked preferences, it is known that the uniform rule is not only strategy-proof (Sprumont, 1991), but also can be Nash implemented by the proportional rule (Bochet and Sakai, 2008.) In this study, we compare the performance of the uniform rule with that of the proportional rule through laboratory experiments. We find some cases where the proportional rule works better than the uniform rule to implement the uniform rule, though the proportional rule is not strategy-proof.

感情的意思決定に伴う脳と身体の機能的関連
**Functional association of brain and body underlying emotional
decision making**

(in Japanese)

大平英樹
名古屋大学

Email : ohira@lit.nagoya-u.ac.jp

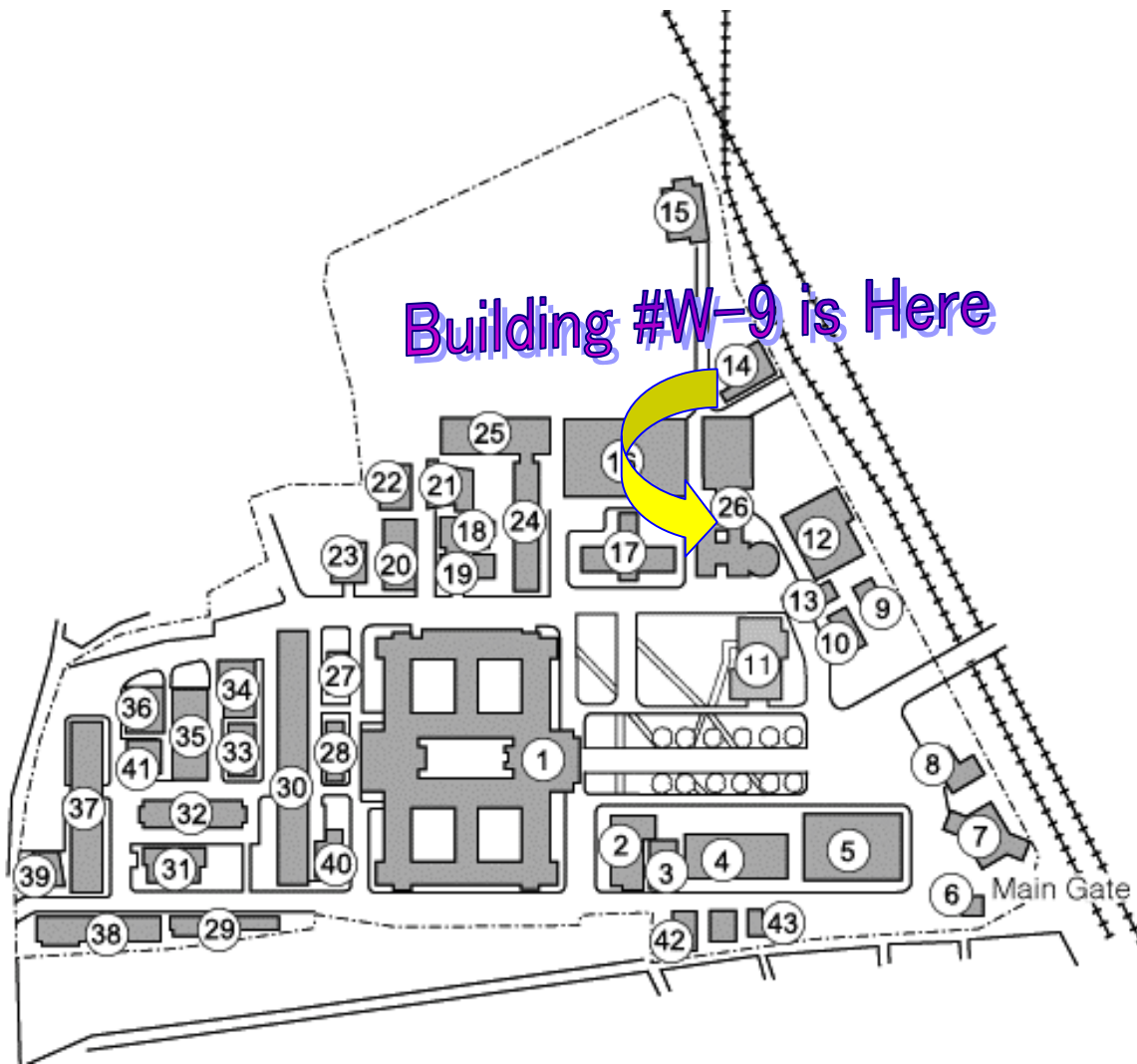
不確実な状況における意思決定は合理的思考だけでなく感情的要因によっても規定される。ここでいう感情とは、顕在的・主観的な感情体験というよりは潜在的な生理・身体状態とその中枢へのフィードバックである。我々は、こうした意思決定に伴う脳と身体の機能的関連を、確率学習や最後通牒ゲームなどの課題中における神経画像と末梢生理反応の同時測定により検討してきた。前頭眼窩皮質や前部帯状皮質などの前頭前野領域と線条体が意思決定に関与するが、同時にこれらの脳領域は心臓迷走神経活動などを経由して身体状態をも調節する。身体状態は、意思決定に影響し、場合によっては意識的な意思決定に先立ちこれを予測することもありうる。また、こうした脳活動、身体状態、意思決定の個人差の一部は、遺伝的要因により説明可能である。本講演では、こうした研究知見を紹介し、将来の研究への示唆について議論したい。

Decision making in an uncertain situation is determined not only by rational reasoning but also by emotional factors. Here, emotions are not necessarily explicit and subjective experiences but include at least somewhat implicit physiological and somatic states which can be conveyed to the central nerve system. We have been seeking for functional association of the brain and body underlying this phenomenon by measuring brain activity and autonomic responses during some variations of the stochastic learning tasks and ultimatum game tasks. Neural network including the orbitofrontal and anterior cingulate cortices and striatum is involved in decision making, and at the same time regulates bodily states via cardiovagal activity. Such bodily states can affect decision making and even predict decision making prior to consciousness. Furthermore, portions of individual differences in the brain activity and bodily states in decision making can be explained by genetic factors. I will review our findings about this topic and discuss about implications for future studies.

Railway Access Map



Ookayama Campus Map



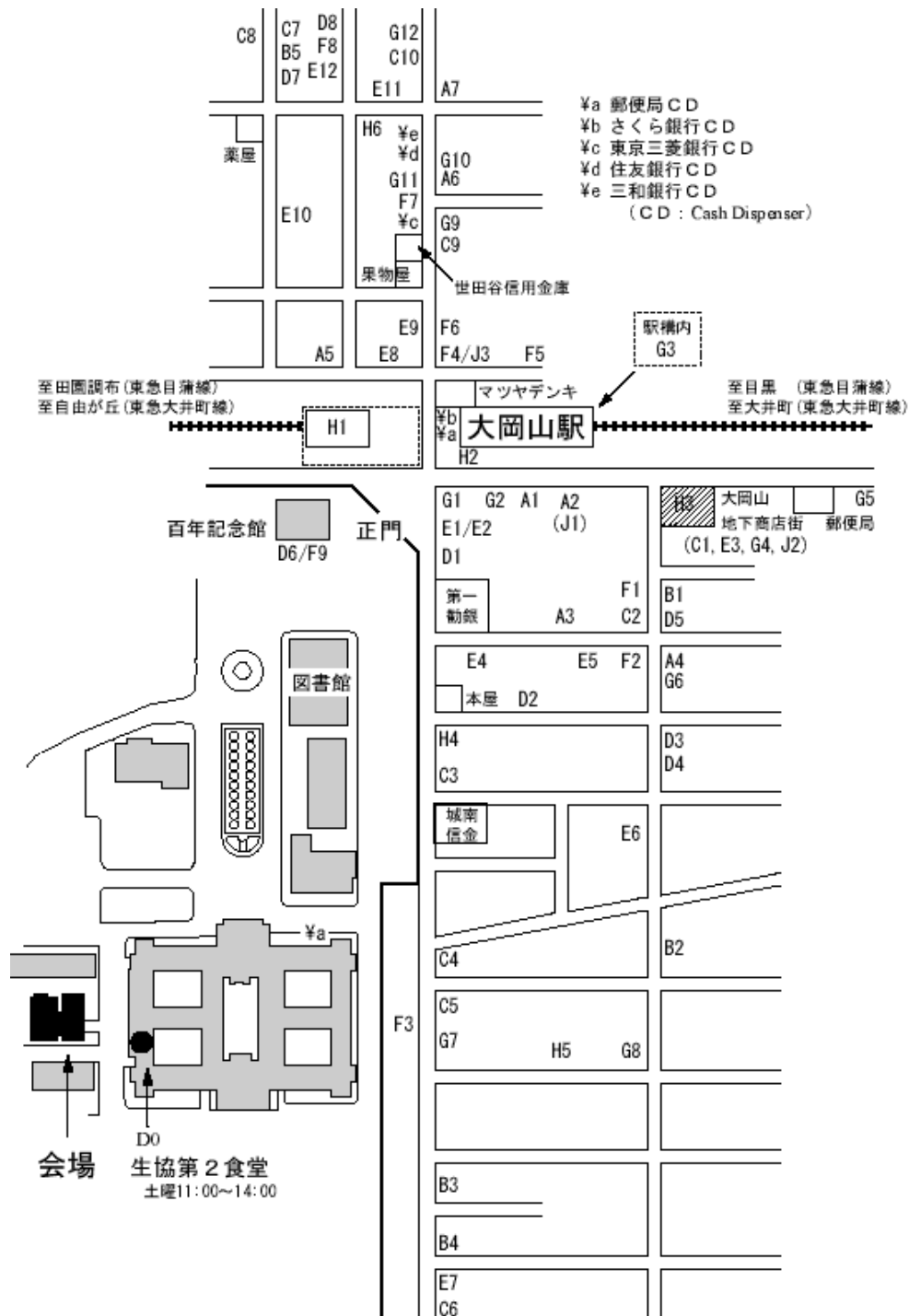
Ookayama Food Map 東工大大岡山キャンパス周辺飲食店リスト

このリストは、

<http://www.hrd.tp.titech.ac.jp/JEAS99/shops.html>

http://www.iee.or.jp/taikai/h12/taikai_info/shops.html

より転載させていただいております。



和食

A1	利休	かに料理のお店。ランチあり。値段高めで 1,000 円程度から。	無休	11:30-21:30(LO) 11:30-15:00(LT)
A2	いろは	昼は和食のランチ、夜は大衆居酒屋。	無休	11:00-14:30 & 16:30-24:00
A3	峰	日本料理の店。ランチの定食はお得なメニュー。サラダバー有。 「峰コース」はサービスメニューでお腹一杯の 2,500 円。	日曜定休	11:30-14:00 & 17:00-23:00
A4	酒処 浪漫亭	昼は和食のランチ、夜はアットホームな居酒屋さん。夜も頼めば定食が有ります。(地下1階)	無休	11:30-13:30 & 17:00-23:00(LO)
A5	つかさ	おいしい魚料理のお店。焼き魚定食など。	日曜定休	11:00-14:00 & 17:00-22:30
A6	さか本本店	定食・うどん・そば。2階席あり。	月曜定休	11:00-21:30
A7	松屋	吉○屋、す○やに並ぶ牛丼チェーン店。若干遠い。	年中無休	24 時間営業

L0: Last order, LT: Lunch time

寿司屋

C1	幸寿司	情報得られず。 <u>夜だけの営業?</u> (大岡山地下商店街内) (TEL:3727-4634)		
C2	珊瑚	おいしいお寿司。お手頃な安いランチ有。(TEL:3729-5556)	定休日なし	11:30-23:00 11:30-14:00(LT)
C3	寿司善	お寿司屋さん。(TEL:3729-7355)	水曜定休	11:30-22:00
C4	みか免	典型的なお寿司屋さん。(TEL:3729-3959)	水曜定休	11:00-13:30 & 17:00-21:30
C5	濱新寿司	夕方から営業。(TEL:3728-0447)	火曜定休	17:30 以降
C6	魚がし寿司	日曜除いてランチあり。隣の研究室が行きつけ。 (TEL:3729-6845)	木曜定休	11:30-14:00 & 16:30-23:00 11:30-14:00(LT)
C7	銀寿司	900 円弱でランチあり。(TEL:3723-6360)	月曜定休	11:00-15:00 & 17:00-23:30
C8	寿司たちばな	900 円弱でランチあり。(TEL:3718-4483)	月曜定休	11:30-13:30 & 17:00-21:30
C9	京樽	テイクアウト系のお寿司。(TEL:3724-2736)	年中無休	9:00-20:00
C10	ちよだ鮨	テイクアウト系のお寿司。(TEL:3725-6984)	年中無休	9:00-21:00

そば屋

B1	しなの	そば・うどん。定食。オーソドックスなそば屋です。	無休	10:00-22:30
B2	やぶ	そば・うどんを始め、中華、定食に至るまで多彩なメニュー。	金曜定休	11:00-20:00

		12月だったかに改装。		
B3	旭庵	そば・うどん。定食もやってます。おばちゃん元気いいね。	日曜定休	11:00-14:30 & 17:00-20:30
B4	双葉屋	そば・うどんを始め、中華、定食に至るまで多彩なメニュー。店の兄ちゃんがいい。	日曜定休	11:00-15:00 & 17:00-20:30
B5	志波田	手打ちそばのお店。鍋物、定食、なんでもおいしいとのことですよ。	木曜定休	11:00-20:30

洋食屋

D0	生協第2食堂	通称2食。チキンガーリックが名物。名物にうまいもの...(以下自粛)(僕は好きだけど。)東工大生のソウルフード? □1食と新食もあります。	日曜定休	10:00-19:30 土曜 11:00-14:00
D1	Radish	スパゲッティー専門店。喫茶店としても利用可。(2階)	第1,3,5水曜定休	11:30-21:00
D2	あたりや	とんかつ屋。大丈夫、あたりません。	日・祭日定休	11:30-14:00 & 17:00-21:00
D3	花時計	アットホームな洋食屋。キャンベラのライバル。平日のみランチサービスあり。	土曜定休	11:30-21:30
D4	キャンベラ	おいしい洋食屋。花時計のライバル。	日曜定休	11:30-14:30 & 17:30-21:30
D5	モミの木	東工大生専門店。平日は東工大の先生、学生、OB以外はお断り。...でも、チェックはない。ランチメニュー有。	日曜定休	11:30-14:30 & 17:00-20:30
D6	角笛	百年記念館4階にあるレストラン。東工大の学生だけでは入れない。	日曜定休	11:00-14:00 & 17:00-19:20(LO)

D7	Bistrot Trois Lapins	フランス料理。リーズナブル。ランチ(980 円～)はおすすめ。ディナー(2,700 円程度～)もまたよい。(TEL: 03-5729-2338)	月曜、第 3 火曜 定休	11:30-14:00 & 18:00-21:00
D8	風我亭	スパゲッティーのお店。	月曜定 休	11:30-14:00 & 18:00-21:00

L0: Last order

中華料理・ラーメン

E1	四川屋台 (地下1 階)	お手頃中華系定食。量の欲しい方に。(ライスおかわり無料。スープ、かた焼きそば食べ放題。)	日曜 定休	11:30-14:20(LO) & 17:00-23:30(LO)
E2	四川屋台 (1階)	坦々麺専科(=肉入り辛味噌ラーメン)。ライスサービス(だったと思う)。	年中 無休	平日 11:00-25:30 & (日曜 23:30 まで)
E3	悟空	お手頃中華系定食。大岡山地下商店街のとばくち。	年中 無休	11:30-14:00 & 17:30-25:30
E4	大龍	ラーメンと中華系定食。麺類は半ライスサービス。できたばかり。	水曜 定休	平日 11:30-15:00 & 17:30-23:00, (日曜日 21:00 まで)
E5	花宴	おいしい中華料理。価格設定はやや高め。ランチ 880 円より。(いつも宴会に使用しています。1F:40 席、2F:30 席、3F:70 席。)(TEL: 03-3748-0678)	無休	平日 11:30-14:00 & 17:00-21:30(LO), 日曜日 12:00-14:00 & 17:00-20:30(LO)
E6	信華園	お手頃中華系定食。	火曜 定休	11:30-14:30 & 17:00-21:30
E7	栄楽	中華系定食と麺類。双葉屋の並び。	水曜 定休	14:00-15:00 & 17:00-21:00 (日曜日 20:30 まで)

E8	さか本駅前 店	ラーメンと、チキンカツを中心とした定食。麺類大盛・特盛無料。 餃子とのセットメニュー等もあり。	月 曜 定休	11:00-24:00
E9	康楽	麺類がメイン。お手頃中華系定食。	日 曜 定休	11:00-23:00
E10	ねぶちゃん	9月末にできたばかり。麺類、定食。みなさんよろしくとのこと。	第2,4 火 曜 定休	11:30-22:00
E11	むらもと	あっさり系でおいしいラーメン。麺は一玉半。ただし材料が無くなり次第終了。	月 曜 金 曜 定休	11:00-16:00
E12	かねこ	昼間のみで夜はスナック「まゆ」。一部の麺類は一玉半。あれは生前の坂本九ちゃんの写真ですか？	日 曜 定休	11:00-15:00

L0: Last order

喫茶店

F1	Cafe 林	手作りケーキは美味。喫茶店ながら、ここのハヤシライスは有名。	月曜定休	11:00-22:00
F2	珈琲専門店 亜紀	落ち着いた感じの喫茶店。	年中無休	9:00-19:00
F3	Cafe Lucky	喫茶店ながら、ピラフ、カレーなど軽食あり。	定休日なし	平日・土 9:00-21:00 日曜 9:00-17:00
F4	風月堂	洋菓子屋の奥の喫茶室。	年中無休	9:00-20:00
F5	パテスリークレソン	おいしいケーキ屋さん。	年中無休	7:00-20:30
F6	清風堂	洋菓子屋の奥の喫茶室。	年中無休	11:30-19:00
F7	珈琲館	おなじみの喫茶店チェーン。	年中無休	8:00-22:00
F8	Itoh Coffee	落ち着いた感じのお店。	日曜定休	11:00-19:30(LO)
F9	角笛	百年記念館 4 F。東工大の学生だけでは入れません。	日祝定休	10:00-16:30

L0: Last order

その他飲食店

G1	マクドナルド	マック。マクド。知らない人はいません。	年中無休	7:00-22:30
G2	jonan	パン屋。おいしいです。時々、特売日あり。	年中無休	平日 7:30-22:00 休日 8:00-21:30
G3	フラマンドール	田園調布駅内にもあるお店。おいしいらしいです。(大岡山駅構内)	無休	7:00-20:30
G4	ソウル苑	お昼のカルピランチあり。お手ごろ価格。(大岡山地下商店街内)	火曜定休	11:00-13:30 & 17:00-23:00
G5	牛神	七輪焼肉。9月25日にOPEN。 <u>夕方から営業</u> 。 □11月からランチも始まったそうです(未確認)。	年中無休	17:00-23:00 (12:00-14:00)?
G6	千枝ちゃん	弁当屋。石川台までお弁当を売りに来てくれています。	日曜定休	11:00-14:00 & 16:00-20:00
G7	Home Deli	総菜屋。500円程度の出来たて弁当多数あり。	年中無休	24h 営業
G8	櫻苑	焼肉屋。 <u>夕方から営業</u> 。	月曜定休	17:00-23:00
G9	松坂屋	肉がメインのお惣菜とお弁当。おいしそう...	水曜定休	10:00-20:00
G10	くいしん坊万才!	総菜屋。500円程度の出来たて弁当若干あり。	第2日曜定休	平日 11:00-21:00 日曜 11:00-20:00
G11	ニイクラベーカリー	パン屋さんです。	水曜定休	7:30-19:00
G12	おいしいお総菜の店	閉店しました。(1999.12)		

スーパーマーケット・コンビニ（お弁当のあるところ）

H1	東急ストア	店の右奥にお弁当コーナーあり。閉店間際に値引きあり。	定 休 あ り	10:00-20:00
H2	TOKS(トクス)	東急系コンビニエンスストア。	年 中 無 休	24h 営業
H3	フレッシュ丸二	ともかく安いスーパー。店奥にお弁当あり。日曜 9:00 より朝市。	年 中 無 休	平日 10:00-21:00 祝 祭 日 9:00-21:00
H4	am・pm	ダウンタウン。おなじみのコンビニ。	年 中 無 休	24h 営業
H5	セブンイレブン	新山千春。おなじみのコンビニ。	年 中 無 休	24h 営業
H6	ファミリーマート	えっと…。あなたとコンビニ。	年 中 無 休	24h 営業

居酒屋（大きなところのみ）

J1	いろは	東工大生御用達。 宴会 80 名まで。(TEL: 03-3728-8200)	年中無休	16:30-23:00(LO)
J2	養老の瀧	東工大生御用達。他よりはやや狭い。18:30 までタイムサービス。	第 1 日曜定 休	17:00-24:00
J3	やる気茶屋	東工大生御用達。	無休だと思 う	17:00-朝

Staffs

事務局代表：中丸麻由子（東京工業大学）

Organizer: Mayuko Nakamaru (Tokyo Institute of Technology)

事務局スタッフ：岡野芳隆（大阪大学）, 赤井研樹, 山邑紘史, 熊谷壮太（東京工業大学）

Staffs: Yoshitaka Okano (Osaka University), Kenju Akai, Hirofumi Yamamura, Sota Kumagai (Tokyo Institute of Technology)

プログラム作成：中丸麻由子（東京工業大学）

Program: Mayuko Nakamaru (Tokyo Institute of Technology)

HP 作成：岡野芳隆（大阪大学）

Home Page: Yoshitaka Okano (Osaka University)

要旨集作成：山邑紘史（東京工業大学）

Abstracts: Hirofumi Yamamura (Tokyo Institute of Technology)

参加者リスト集計：赤井研樹, 熊谷壮太（東京工業大学）

List of Participants: Kenju Akai, Sota Kumagai (Tokyo Institute of Technology)